

RAPORT ROCZNY
ANNUAL REPORT

2010



CONTENTS

WPROWADZENIE	5	INTRODUCTION
WŁADZE SPÓŁKI ZARZĄD	6	COMPANY AUTHORITIES MANAGEMENT BOARD
WŁADZE SPÓŁKI RADA NADZORCZA	7	COMPANY AUTHORITIES SUPERVISORY BOARD
PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EKONOMICZNO-FINANSOWE SPÓŁKI	8	BASIC ECONOMIC AND FINANCIAL INDICATORS OF THE COMPANY
AKCJONARIAT SPÓŁKI	9	SHAREHOLDERS
PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI SPRZEDAŻ KOKSU	10	CORE BUSINESS ACTIVITY SALES OF COKE
PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI STRUKTURA SPRZEDAŻY KOKSU	11-12	CORE BUSINESS ACTIVITY COKE SALES STRUCTURE
DZIAŁALNOŚĆ HANDLOWA	13	TRADE ACTIVITY
SYTUACJA FINANSOWA	14	FINANCIAL SITUATION
SYTUACJA FINANSOWA WSKAŹNIKI	15-16	FINANCIAL SITUATION INDICATORS
NAGRODY, CERTYFIKATY I WYRÓŻNIENIA	17-18	PRIZES AND AWARDS
OPINIA AUDYTORA	19	AUDITOR'S OPINION
BILANS	20-21	BALANCE SHEET
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	22	PROFIT AND LOSS STATEMENT
RAPORT ROCZNY 2010	3	2010 ANNUAL REPORT

WPROWADZENIE

Szanowni Państwo,

Polski Koks S.A. jako spółka handlowa od 1996 roku eksportuje koks i zabezpiecza kluczowe polskie koksownie, głównie Koksownię Przyjaźń Sp. z o.o. i ArcelorMittal Poland S.A. Oddział w Zdzeszowicach (dawniej Zakłady Koksownicze Zdzeszowice Sp. z o.o.) w węgiel koksowy. Jest jedną z największych firm handlujących koksem w świecie. Zdaniem Zarządu Spółki, Polski Koks S.A posiada markę rozpoznawalną na wszystkich kontynentach.

Wzajemne współdziałanie z Jastrzębską Spółką Węglową S.A. i koksowniami dawało możliwość wypracowania jednolitej, wspólnej strategii handlowej na rynku krajowym i rynkach eksportowych, i pozwalało osiągnąć maksymalne ceny eksportowe koksu, przy gwarancji zabezpieczenia dostaw węgla, dbając o zaspokajanie w maksymalnym stopniu potrzeb i oczekiwań wszystkich Klientów.

Spółka oferuje profesjonalną obsługę handlową przez młodą, wyspecjalizowaną kadrę pracowników posiadających duże doświadczenie i kontakty biznesowe w obrocie międzynarodowym, aktywnie uczestniczy w konferencjach naukowo – technicznych i handlowych w kraju i na świecie, opracowuje analizy rynkowe w zakresie stali, węgla, koksu i frachtów oraz publikuje swoje opracowania w periodykach branżowych.

Dbłość o Klienta jest dla nas inspiracją do ciągłego podnoszenia jakości świadczonych usług, a wdrożony i ciągle doskonalony pod kątem skuteczności System Zarządzania Jakością zgodny z wymaganiami normy ISO 9001:2008 jest wyznacznikiem w kreowaniu pozytywnego i przyjaznego wizerunku naszej Spółki.

W roku 2010 obserwowano kontynuację ożywienia w gospodarce światowej. Poprawa wskaźników makroekonomicznych jest zbieżna z obserwowaną w 2010 roku poprawą koniunktury w przemyśle stalowym i branżach z nim powiązanych: koksownictwie i górnictwie węgla koksowego. Analogiczna sytuacja dotyczy sektora rynku węgla koksowego. W 2010 roku zamorski eksport tego surowca na świecie wzrósł o 25% w stosunku do roku 2009. Należy jednak pamiętać, iż na rynku pozostawał niedobór tego surowca głównie w zakresie najlepszych jakościowo węgla koksowych typu 35.

INTRODUCTION

Ladies and Gentlemen,

Polski Koks S.A. is a commercial company that has been exporting coke since 1996 and secures key Polish coking companies mainly Koksownia Przyjaźń Sp. z o.o. and ZK Zdzeszowice Sp. z o.o. as far as coking coal is concerned. Branch in Zdzeszowice (former Zakłady Koksownicze Zdzeszowice Sp. z o.o.) with coking coal. It is among the world's largest companies trading in coal. In the Opinion of Management Board, Polski Koks S.A is a brand recognizable on all continents.

Cooperation with Jastrzębską Spółką Węglową S.A. and coking plants provides an opportunity to develop uniform, common trade strategy on the domestic as well as export markets, and enables to achieve maximum export prices of coke, with the guarantee of coal supply, in consideration of the needs and expectations of all clients, so that these may be satisfied completely.

The Company offers professional trade service provided by young, specialised staff with a vast experience and business contacts in international trade, participates in scientific and technological as well as trade conferences in Poland and abroad, prepares market analyses in the scope of steel, coal, coke and freight, and publishes its works in industry magazines.

Taking care of customers is an inspiration for constant improvement of the quality of provided services, and the Quality Management System, compliant with ISO 9001:2008, that was implemented and has been all the time improved as to its efficiency is an indicator in creating of a positive and friendly image of our Company.

In 2010 the recovery of world economy continued. Improvement of macroeconomic indices is accompanied by improvement of economic situation of steel and steel-related industries: coking and mining of coking coal. The same applies to coking coal market. In 2010 the overseas sales of coking coal increased by 25% as compared with 2009. Mind however that the market suffered shortages of this raw material, mostly as regards best quality coking coal type 35.

WŁADZE SPÓŁKI

ZARZĄD

stan na dzień 31 grudnia 2010 roku

Włodzimierz Hereźniak → | Prezes Zarządu |

Andrzej Warzecha → | Wiceprezes Zarządu |

Jolanta Gruszka → | Wiceprezes Zarządu |

COMPANY AUTHORITIES

MANAGEMENT BOARD

as of 31st December 2010

Włodzimierz Hereźniak → | President of Management Board |

Andrzej Warzecha → | Vice President of Management Board |

Jolanta Gruszka → | Vice President of Management Board |

WŁADZE SPÓŁKI

RADA NADZORCZA

stan na dzień 31 grudnia 2010 roku

<u>Wacław Będkowski</u> →	Przewodniczący Rady Nadzorczej
<u>Czesław Sikorski</u> →	Z-ca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
<u>Edward Szlęk</u> →	Członek Rady Nadzorczej
<u>Elfryda Liberda</u> →	Członek Rady Nadzorczej
<u>Rafał Rychter</u> →	Członek Rady Nadzorczej

COMPANY AUTHORITIES

SUPERVISORY BOARD

as of 31st December 2010

<u>Wacław Będkowski</u> →	Chairman of Supervisory Board
<u>Czesław Sikorski</u> →	Deputy Chairman of Supervisory Board
<u>Edward Szlęk</u> →	Member of Supervisory Board
<u>Elfryda Liberda</u> →	Member of Supervisory Board
<u>Rafał Rychter</u> →	Member of Supervisory Board

BASIC ECONOMIC AND FINANCIAL INDICATORS OF THE COMPANY

	2009	2010	dynamika growth	
1 Kapitał własny (w tys. zł) →	51 481	76 346	148,3%	← Equity capital (in thousands of PLN)
2 Zysk ze sprzedaży (w tys. zł) →	13 386	27 675	206,7%	← Profit on sales (in thousands of PLN)
3 Wynik brutto (w tys. zł) →	6 941	31 803	458,2%	← Gross profit (in thousands of PLN)
4 Zysk netto (w tys. zł) →	5 545	25 613	461,9%	← Net profit (in thousands of PLN)
5 Rentowność kapitałów własnych (ROE) →	10,8%	33,6%	-	← Return on equity (ROE)
6 Eksport koksu (w tys. ton) →	2 585	3 033	117,3%	← Export of coke (in thousands tons)
7 Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi (w tys. zł) →	1 903 678	3 413 295	179,3%	← Sales proceeds (in thousands of PLN)
8 Udział eksportu w sprzedaży ogółem (wartość) →	81%	66%	-	← Share of export in general sales (value)
9 Zatrudnienie* (w osobach) →	46	46	100,0%	← Employment (number of persons)
10 Przychody na zatrudnionego (w tys. zł) →	41 384	74 202	179,3%	← Income per employee (in thousands of PLN)

*stan na 31 grudnia 2009 i 2010 roku.

* as of 31st December of 2009 and 2010 year.

AKCJONARIAT SPÓŁKI

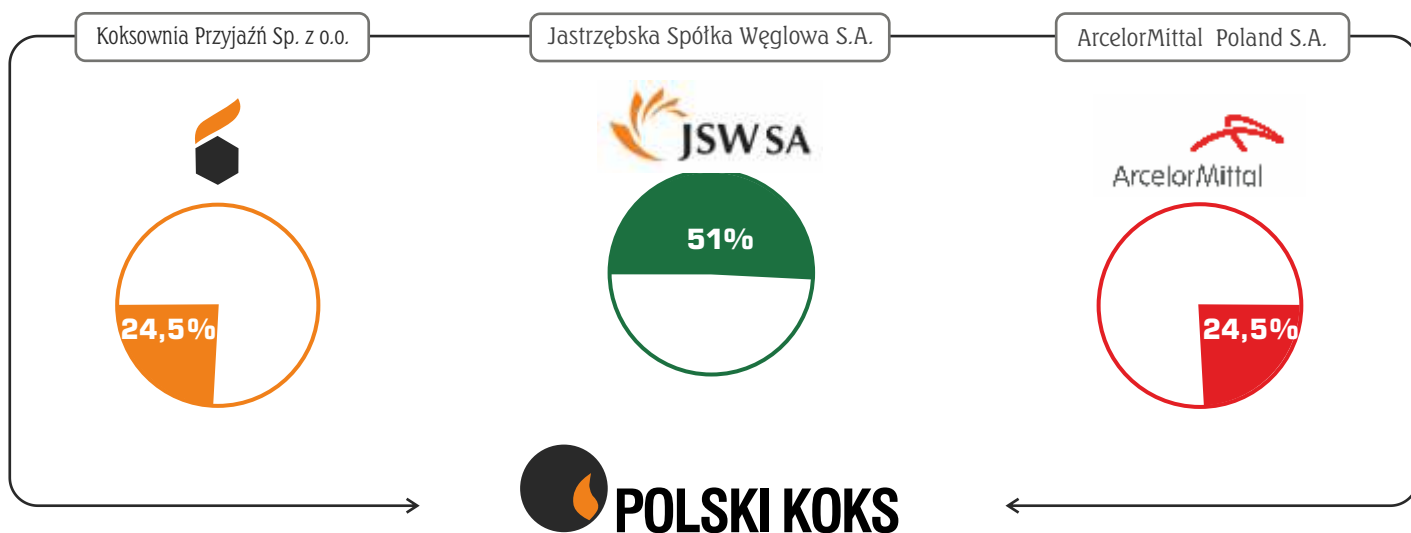
Struktura akcjonariatu

na dzień 31 grudnia 2010 roku

Spółka Akcyjna Polski Koks rozpoczęła działalność gospodarczą 01.04.1996 roku. Rok sprawozdawczy 2009 był piętnastym rokiem działalności gospodarczej Spółki.

Akcjonariuszami Spółki Polski Koks w roku sprawozdawczym 2010 byli:

Jastrzębska Spółka Węglowa S.A. z siedzibą w Jastrzębiu Zdroju	→	51,0%	█
ArcelorMittal Poland S.A. z siedzibą w Dąbrowie Górniczej	→	24,5%	█
Koksownia Przyjaźń Sp. z o.o. z siedzibą w Dąbrowie Górniczej	→	24,5%	█



SHAREHOLDERS

The structure of shareholders

as of 31st December 2009

Joint Stock Company "Polski Koks" commenced its business activity on 01.04.1996. The financial year 2010 was the fifteenth year of the Company business activity.

There were the following shareholders of Polski Koks Company in the financial year 2010:

Jastrzębska Spółka Węglowa S. A. with its seat in Jastrzębie Zdrój	→	51,0%	█
ArcelorMittal Poland S.A. with its seat in Dąbrowa Górnicza	→	24,5%	█
Koksownia "Przyjaźń" Sp. z o.o. with its seat in Dąbrowa Górnicza	→	24,5%	█

PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007) jest sprzedaż hurtowa paliw i produktów pochodnych (PKD 46.71.Z).

Polski Koks S.A jest spółką handlową zajmującą się eksportem koksu, zabezpieczeniem dostaw węgla koksującego potrzebnego do produkcji koksu, spedycją węgla i koksu oraz sprzedażą węglopochodnych i paliw stałych.

Polski Koks S.A. w Katowicach od 1996 roku jest przedstawicielem kluczowych polskich koksowni w zakresie sprzedaży koksu na rynkach zagranicznych.

Sprzedaż koksu

W roku 2010 Polski Koks S.A. sprzedał 3.033,1 tys. ton koksu.

Sprzedaż koksu	za rok	2009	2010	dynamika
Wielkość sprzedaży koksu (w tys. ton)		2 585,0	3 033,1	117,3%
Przychody netto ze sprzedaży koksu (w tys. zł)		1 605 691	3 215 608	200,3%

CORE BUSINESS ACTIVITY

The basic object of the Company's activity according to the Polish Classification of Business Activity (PKD 2007) is wholesale sale of solid of fuels and related products (PKD 46.71.Z).

Polski Koks S.A is a commercial company dealing with export of coke and securing coking coal deliveries needed for coke production, the forwarding of coal and coke, and with the selling of carbo-chemical products and solid fuels.

Since 1996, Polski Koks S.A. in Katowice has been a representative of Polish key coking plants in the scope of coke sales on foreign markets.

Sales of coke

In 2010, Polski Koks S.A. sold 3.033,1 thousand tonnes of coke.

Sales of coke	in the year	2009	2010	growth
Magnitude of coke sale (in thousands tons)		2 585,0	3 033,1	117,3%
Net income on coke sale (in thousands of PLN)		1 605 691	3 215 608	200,3%

Szczegółową ofertę zamieszczamy na stronie:
www.polskikoks.pl

For our detailed offer go to the website:
www.polskikoks.pl

PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

Struktura sprzedaży koksu

Głównym produktem koksowni reprezentowanych przez Polski Koks S.A. na rynkach zagranicznych jest koks gruby. W roku 2010 Polski Koks S.A. sprzedał 2.601,5 tys. ton tego produktu, a ponadto Spółka sprzedała 431,6 tys. ton frakcji drobnych.

Największym dostawcą koksu dla Spółki była Koksownia Przyjaźń w ilości 2.072,6 tys. ton. Drugim, co do wielkości dostawcą koksu były ZK Zdieszowice w ilości 915,8 tys. ton. Obie koksownie reprezentują właścicieli Spółki, a sprzedaż była realizacją prowadzonej wspólnej polityki handlowej na rynkach zagranicznych.

Struktura sprzedaży koksu w 2010 roku - ilość [tys.ton]

K PRZYJAŹŃ	Sortymenty grube	1 693,8
	Sortymenty drobne	378,8
	Razem	2 072,6
ZK Zdieszowice	Sortymenty grube	863,0
	Sortymenty drobne	52,8
	Razem	915,8
WZK Victoria	Sortymenty grube	23,6
Kcz Nowa	Sortymenty grube	14,5
AMP O/ w Krakowie	Sortymenty grube	6,6
Ogółem	Sortymenty grube	2 601,5
	Sortymenty drobne	431,6
	Razem	3 033,1

Szczegółową ofertę zamieszczamy na stronie:
www.polskikoks.pl

For our detailed offer go to the website:
www.polskikoks.pl

CORE BUSINESS ACTIVITY

Coke sales structure

The main product of coking plants represented by Polski Koks S.A. on foreign markets is lump coke. In 2010, Polski Koks S.A. sold 2,601.5 thousand tonnes of that product, and what is more, the Company sold 431.6 thousand tonnes of fine fraction.

The biggest coke supplier for the Company was Koksownia Przyjaźń, the volume of the said supply was 2,072.6 thousand tonnes. The second largest coke supplier was ZK Zdieszowice in the volume of 915.8 thousand tonnes. Both coking plants represent the owners of the Company, and the sales were the result of common foreign market trading policy.

Coke sales structure in 2010 - quantity [thousand tonnes]

K PRZYJAŹŃ	lump	1 693,8
	fine	378,8
	Total	2 072,6
ZK Zdieszowice	lump	863,0
	fine	52,8
	Total	915,8
WZK Victoria	lump	23,6
Kcz Nowa	lump	14,5
AMP O/ w Krakowie	lump	6,6
TOTAL	lump	2 601,5
	fine	431,6
	Total	3 033,1

Szczegółową ofertę zamieszczamy na stronie:
www.polskikoks.pl

For our detailed offer go to the website:
www.polskikoks.pl

DZIAŁALNOŚĆ HANDLOWA

Sprzedaż węgla koksowego

W roku 2010 Polski Koks S.A. sprzedał ogółem 3.798,8 tys. ton węgla koksowego typu 35. W 2010 roku Polski Koks S.A. prowadził dostawy węgla ortokoksowego (typu 35) z JSW do Koksowni Przyjaźń, ZK Zdieszowice, Wałbrzyskich Zakładów Koksowniczych Victoria (WZK Victoria).

Paliwa stałe

Łączna ilość sprzedaży paliw stałych w 2010 roku obejmująca koks konfekcjonowany, koks luzem, węgiel konfekcjonowany oraz paliwo kwalifikowane wyniosła 4,6 tys. ton. W 2010 roku oprócz sprzedaży koksu konfekcjonowanego na poziomie 0,6 tys. ton, Polski Koks S.A. realizował krajową sprzedaż koksu przemysłowo – opałowego luzem w ilości 3,8 tys. ton oraz dostawy na rynek austriacki węgla konfekcjonowanego (48 ton).

W 2010 roku prowadzono z Politechniką Śląską prace badawczo – wdrożeniowe w zakresie kwalifikowanych paliw stałych dla gospodarki komunalnej i ogrzewnictwa indywidualnego na bazie surowców grupy węglowo – koksowej Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A. Efektem przedmiotowych badań jest wieloskładnikowe paliwo kompozytowe oraz paliwo formowane – brykiet na bazie surowców Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A.

Działalność przewozowo – spedycyjna

W 2010 roku Polski Koks S.A. realizował usługi spedycyjno – przewozowe na poziomach mas towarowych:

- 1.898,3 tys. ton koksu,
- 1.007,4 tys. ton węgla,
- 33,0 tys. ton koksu petrochemicznego.

Przewozy były realizowane na podstawie podpisanych przez producentów oraz Polski Koks umów z przewoźnikami: PKP Cargo S.A. oraz CTL Logistics S.A. przy znaczącej przewadze realizacji dostaw przez PKP Cargo S.A. (97,4% przewozów ogółem).

TRADE ACTIVITY

Coking coal market

In 2010, Polski Koks S.A. sold a total of 3,798.8 thousand tonnes of coking coal type 35. In 2010, Polski Koks S.A. was supplying orthocoking coal (type 35) from JSW to Koksownia Przyjaźń, ZK Zdieszowice, WZK Victoria.

Solid fuels

The total quantity of solid fuels sold in 2010, including packaged coke, bulk coke, packaged coal and qualified fuel, was 4.6 thousand tonnes. In addition to packaged coke sales, in the order of 0.6 thousand tonnes, Polski Koks S.A. sales included also domestic sales of industrial and heating coke, in bulk, in the quantity of 3.8 thousand tonnes, as well as export sales of packaged coal (48 tonnes) to Austria.

In 2010, in collaboration with Technical University of Silesia, R&D works were carried out in the area of qualified solid fuels, based on raw materials in coal and coke group of Jastrzębska Spółka Węglowa S.A. for purposes of municipal economy and individual heating. The effect of subject R&D works is a multi-component composite fuel and formed fuel – a bricquette of raw materials from Jastrzębska Spółka Węglowa S.A.

Transport and forwarding activity

In 2010 Polski Koks S.A. rendered transport and forwarding services of the following goods:

- 1,898.3 thousand tonnes of coke,
- 1,007.4 thousand tonnes of coal,
- 33.0 thousand tonnes of petrochemical coke.

Transport services were rendered subject to contracts executed by and between producers and Polski Koks with carriers: PKP Cargo S.A. and CTL Logistics S.A., with the dominant share of PKP Cargo S.A. (97.4% of total shipments).

SYTUACJA FINANSOWA

Struktura majątku Spółki jest typowa dla firmy handlowej. Majątek Spółki składa się głównie ze składników obrotowych, gdzie dominują należności krótkoterminowe. Aktywa ogółem w 2010 roku zwiększyły się w stosunku do 2009 roku o 131,8 mln zł (o 21,4%). Nastąpił wzrost: należności krótkoterminowych o 151,1 mln zł (o 27,5%), aktywów trwałych o 8,5 mln zł (o 255,1%) oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych o 0,2 mln zł (o 416,4%); przy obniżeniu poziomu zapasów o 17,2 mln zł (o 34,2%) i inwestycji krótkoterminowych o 10,8 mln zł (o 94,5%).

W roku 2010 dominującym składnikiem pasywów Spółki pozostają zobowiązania krótkoterminowe, których udział w pasywach ogółem wynosi 86,6%. Kapitał własny Spółki na 31 grudnia 2010 roku wynosi 76.346 tys. zł, w tym: kapitał podstawowy (akcyjny) 4.100 tys. zł, kapitał zapasowy 46.633 tys. zł oraz zysk netto roku obrotowego 25.613 tys. zł. W roku 2010 Polski Koks S.A. odnotował wzrost przychodów netto ze sprzedaży o 1.509,6 mln zł, tj. o 79,3% w odniesieniu do roku 2009.

Analizując przychody netto ze sprzedaży wraz ze sprzedażą węgla pod produkcję koksu do jednostek powiązanych, w roku 2010 odnotowano wzrost tych przychodów o 2.650,1 mln zł, tj. o 89,8% w stosunku do 2009 roku. Udział przychodów ze sprzedaży koksu i węgla, jako głównych pozycji przychodów netto ze sprzedaży Spółki wraz ze sprzedażą węgla pod produkcję koksu do jednostek powiązanych wyniósł w 2010 roku odpowiednio: 57,4% i 40,6%.

FINANCIAL SITUATION

Assets structure of the Company is typical for a trade company. Company property comprises mostly operational components, with dominant short-term receivables. Total assets in 2010 increased, as compared with 2009, by PLN 131.8 mio. (21.4%). Increase was observed in short-term receivables, by PLN 151.1 mio. (27.5%), fixed assets, by PLN 8.5 mio (255.1%), and short-term prepayments, by PLN 0.2 mio. (416.4%); decrease was observed in stocks, by PLN 17.2 mio. (34.2%) and short-term investments, by PLN 10.8 mio. (94.5%).

In 2010, the dominating component of Company liabilities remain to be current liabilities, the share of which in the total liabilities is 86.6%. The equity capital of the Company as at 31st of December 2010, is PLN 76,346 thousand, including: share capital (shares) of PLN 4,100 thousand, reserve capital of PLN 46,633 thousand, as well as net profit for business year PLN 25,613 thousand. In 2010 Polski Koks S.A. noted an increase in net revenues on sales by PLN 1,509.6 mio., i.e. by 79.3% as compared with 2009.

By analysing the net proceeds on sales together with the sale of coal for the production of coke to related parties, i.e. in the year 2010 was recorded a reduction of these proceeds by PLN 2,650.1 million, i.e. by 89.8% with respect to 2009. The share of the proceeds from the sale of coal and coke, as the major items of net proceeds on sales of the Company together with the sale of coal for the production of coke to related parties, in 2010, amounted to: 57.4% and 40.6%, respectively.

SYTUACJA FINANSOWA

W 2010 roku nakłady na utrzymanie Spółki wyniosły 10,8 mln zł, tj. o 1,9 mln zł (o 21,3%) więcej niż w 2009 roku. W roku 2010 Spółka uzyskała zysk ze sprzedaży w kwocie 27,7 mln zł, wobec 13,4 mln zł zysku ze sprzedaży z roku poprzedniego.

W 2010 odnotowano ujemne saldo pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych na poziomie 448 tys. zł. Pozostałe przychody operacyjne obejmują głównie: czynsz dzierżawny z tytułu najmu nieruchomości znajdujących się na gruncie przewidzianym pod budowę nowej siedziby Spółki oraz różnice wagowe w transporcie koksu. W pozostałe koszty operacyjne zaliczono między innymi odpisy aktualizujące należności od dłużników oraz przekazane darowizny.

Wskaźniki rentowności Spółki w 2010 roku (w %)

WYSZCZEGÓLNIENIE, DEFINICJE	$\frac{\text{wskaźnik RENTOWNOŚCI OBROTU NETTO}}{\text{wynik finansowy netto / przychody netto ze sprzedaży} \times 100\%}$	→	0,75
	$\frac{\text{wskaźnik RENTOWNOŚCI MAJĄTKU ROA}}{\text{wynik finansowy netto / aktywa} \times 100\%}$	→	3,43
	$\frac{\text{wskaźnik RENTOWNOŚCI KAPITAŁU WŁASNEGO ROE}}{\text{wynik finansowy netto / kapitały własne} \times 100\%}$	→	33,55

FINANCIAL SITUATION

In 2010 outlays for company maintenance were PLN 10.8 mio., i.e. PLN 1.9 mio. (21,3%) more than in 2009. In 2010 Company's profits on sales were PLN 27.7 mio., as compared with PLN 13.4 mio. in the preceding year.

In 2010 the balance of other revenues and operating costs was negative, amounting to PLN 448 thousand. Other operating revenues, comprising mostly revenues from the lease of property situated on the land designated for construction of new company's office building, and weight differences in transport of coke. Other operating costs comprise, among others, receivables revaluation allowances and donations.

Profitability indicators of the Company in 2010 (in %)

SPECIFICATION, DEFINITIONS	$\frac{\text{Net return on sales indicator}}{\text{Net financial profit / net income on sales} \times 100\%}$	→	0,75
	$\frac{\text{ROA return on assets indicator}}{\text{Net financial profit / assets} \times 100\%}$	→	3,43
	$\frac{\text{Return on equity indicator}}{\text{Net financial profit / equity} \times 100\%}$	→	33,55

SYTUACJA FINANSOWA

Wynik z działalności finansowej Spółki jest odzwierciedleniem głównie kształtowania się salda różnic kursowych i poziomu finansowania działalności kredytem obrotowym. W 2010 roku w pozycji pozostałe przychody finansowe uwzględniono: 4.701 tys. zł – rozwiązanie odpisu na odsetki dotyczące 2009 roku zapłacone w roku 2010, 216 tys. zł tytułem dywidendy oraz 127 tys. zł – odsetki z lokat bankowych.

W 2010 roku w warunkach wysokiego poziomu zysku ze sprzedaży i zysku z działalności operacyjnej, przy dodatnim saldzie przychodów i kosztów finansowych, zysk brutto wzrósł do poziomu 31,8 mln zł, wobec 6,9 mln zł w 2009 roku. Za 2010 roku Spółka osiągnęła zysk netto 25,6 mln zł wobec 5,5 mln zł zysku netto roku ubiegłego, co jest konsekwencją lepszego wyniku na działalności finansowej Spółki, głównie z tytułu dodatniego salda na różnicach kursowych, mniejszych kosztów obsługi kredytu oraz zapłacie not odsetkowych, na które w roku 2009 utworzony był odpis aktualizujący.

Wskaźniki płynności finansowej Spółki w 2010 roku

WYSZCZEGÓLNIENIE, DEFINICJE	wskaźnik PŁYNNOŚCI I STOPNIA inwestycje krótkoterminowe / (rezerwy krótkoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe)	0,00
	wskaźnik PŁYNNOŚCI III STOPNIA aktywa obrotowe / (rezerwy krótkoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe)	1,10

FINANCIAL SITUATION

The financial result of the Company is a reflection, mainly, of the shaping up of the balance of exchange rate differences and the level of financing of the activity through working capital credit. In 2010 the following were included under the heading other financial revenues: PLN 4,701 thousand – dissolution of interest allowance related to 2009, paid up in 2010, PLN 216 thousand of dividend, and PLN 127 thousand – interests on bank deposits.

In 2010, with high level of profit on sales and profit from business operations, with positive balance of revenues and financial costs, the gross profit increased to PLN 31.8 mio., as compared with PLN 6.9 mio. in 2009. In 2010 the Company achieved the net profit of PLN 25.6 mio, as compared with 2009 net profit of PLN 5.5 mio., which is the consequence of better result on financial operations of the Company, mostly positive balance of currency exchange rates, lower costs of credit, and payment of interest notes for the purpose of which a revaluation allowance was established in 2009.

Financial liquidity indicators of the Company in 2010

SPECIFICATION, DEFINITIONS	LIQUIDITY I Shot-term investments/(short-term reserves + short-term liabilities + short-term accruals)	0,00
	LIQUIDITY III Current assets/ (short-term reserves + short-term liabilities + short-term accruals)	1,10

NAGRODY, CERTYFIKATY I WYRÓŻNIENIA

Naszym najwyższym priorytetem jest zaspakajanie w maksymalnym stopniu potrzeb i oczekiwań wszystkich Klientów. Dbalność o Klienta jest dla nas inspiracją do ciągłego podnoszenia jakości świadczonych usług, a wdrożony i ciągle doskonalony pod kątem skuteczności System Zarządzania Jakością jest wyznacznikiem w kreowaniu pozytywnego i przyjaznego wizerunku naszej Spółki.



ISO 9001:2008

31 marca 2005 roku wdrożono w Spółce System Zarządzania Jakością zgodny z wymaganiami ISO 9001:2000. 28 sierpnia 2008 roku BVQI przeprowadziła recertyfikację Systemu Zarządzania Jakością Spółki, oceniając i uznając SZJ za zgodny z wymaganiami normy ISO 9001:2000 w zakresie handlu koksem, węglem i węglopochodnymi, przyznając certyfikat zgodności nr PL 8000304. Certyfikat jest ważny do 27 sierpnia 2011 roku. W 2010 roku Spółka dostosowała SZJ do wymagań nowej normy ISO 9001:2008.



WYBITNY POLSKI EKSPORTER, LAUR EKSPORTERA, INDYWIDUALNOŚĆ RYNKU MERKURY 2007

Silna pozycja firmy na rynkach zagranicznych oraz dbalność o jakość świadczonych usług zyskały uznanie tak szacownych instytucji jak Krajowa Izba Gospodarcza, Ministerstwo Gospodarki oraz redakcja Rynków Zagranicznych, które uhonorowały Spółkę w 2000 roku nagrodą tytułem: WYBITNY POLSKI EKSPORTER, za szczególne osiągnięcia we współpracy gospodarczej z zagranicą, a zwłaszcza za wkład w rozwój eksportu, w 2004 roku nagrodą: LAUR EKSPORTERA oraz w 2007 roku nagrodą- tytułem: INDYWIDUALNOŚĆ RYNKU MERKURY 2007 w kategorii firma. Również Stowarzyszenie

Eksporterów Polskich przyznało Spółce tytuł: WYBITNY EKSPORTER 2008

MEDAL EUROPEJSKI, CEZARY ŚLĄSKIEGO BIZNESU



Równie ważnym wyrazem uznania dla Spółki było z pewnością trzykrotne uhonorowanie firmy przez Urząd Komitetu Integracji Europejskiej oraz Business Centre Club MEDALEM EUROPEJSKIM DLA USŁUG w latach 2002, 2006 i 2010 za eksport polskiego koksu. W 2008 roku Łoża Katowicka Business Centre Club przyznała Spółce DIAMENT do statuetki CEZARA ŚLĄSKIEGO BIZNESU oraz w roku 2009 ZŁOTY DIAMENT DO STATUETKI CEZARA ŚLĄSKIEGO BIZNESU.



LISTA 500

O niekwestionowanej pozycji Polskiego Koksu S.A. w obrocie handlowym świadczy jego obecność w czołówkach list największych firm w Polsce. W rankingu 500 największych firm „Rzeczpospolitej” za lata 2006 ÷ 2010 Spółka uzyskała miejsca odpowiednio: 40, 41, 51, 147 i 81.

Te zaszczytne wyróżnienia potwierdzają słuszność przyjętej przez firmę strategii rozwoju oraz są impulsem do podejmowania nowych wyzwań.

PRIZES AND AWARDS

Meeting our customers' needs and expectations is most important for us. Taking care of customers is an inspiration for constant improvement of the quality of provided services, and the Quality Management System that was implemented and has been all the time improved as to its efficiency is an indicator in creating of a positive and friendly image of our Company.

ISO 9001:2008

On 31st of March 2005 a Quality Management System was implemented in the Company in accordance with the requirements of ISO 9001:2000. On 28th of August 2008 BVQI conducted certification of Company's Quality Management System, evaluating and acknowledging the QMS as complying with the requirements of ISO 9001:2000 norm in the scope of sales of coke, coal as well as carbo-chemical products, awarding a certificate of conformity No. PL 8000304. The said certificate is valid until 27th of August 2011. In 2010 the Company adjusted its QAP to the requirements of new standard ISO 9001:2008.



POLISH OUTSTANDING EXPORTER, LAURELS OF EXPORTER, INDIVIDUALITY OF THE MARKET MERCURY 2007

Strong position of the Company on foreign markets and focusing on quality of services rendered, gained the Company a recognition of such institutions as National Chamber of Commerce, Ministry of Economy, and editorial staff of Rynki Zagraniczne magazine, who have honoured the Company in the year 2000 with an award – a title of OUTSTANDING POLISH EXPORTER, for special achievements in cooperation with foreign partners, and especially for contribution to development of exports, in 2004 with award: EXPORTER'S LAUREL, and in 2007 with yet another award – a title: OUTSTANDING MARKET INDIVIDUAL, MERKURY 2007 in Enterprise category. Also the Association of Polish Exporters awarded the Company with OUTSTANDING EXPORTER 2008 title.



EUROPEAN MEDAL, THE SILESIAN BUSINESS AWARD



What is equally important, the Company was awarded three times by the European Integration Committee and Business Centre Club with EUROPEAN MEDAL FOR SERVICE in 2002, 2006 and 2010, for export of Polish coke. In 2008, in return for the holding on to the leading position on the market, the Katowice Lodge of Business Centre Club awarded the Company with the DIAMOND FOR THE STATUE OF THE CAESAR OF SILESIAN BUSINESS and in 2009 GOLD DIAMOND FOR THE STATUE OF THE CAESAR OF SILESIAN BUSINESS.

THE 500 LIST

Unquestionable position of Polski Koks S.A. in trade is proved by its presence at the top of Polish biggest companies lists. In the Top 500 ranking of largest companies organised by "Rzeczpospolita" in years 2006 ÷ 2010 the Company was listed, respectively, in position: 40, 41, 51, 147 and 81.

The above mentioned honourable prizes prove the development strategy as assumed by the Company to be right, and constitute an impulse to take on new challenges.

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

WYCIĄG Z OPINII NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

DLA WALNEGO ZGROMADZENIA AKCJONARIUSZY I RADY NADZORCZEJ Polskiego Koku S.A.

Przeprowadziliśmy badanie [...] sprawozdania finansowego POLSKIEGO KOKSU S.A. (zwanej dalej „Spółką”) z siedzibą w Katowicach przy ul. Gawronów 22, obejmującego:

- a) wprowadzenie
- b) bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2010 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 746.818.999,90 zł;
- c) rachunek zysków i strat za rok obrotowy od 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2010 roku wykazujący zysk netto w kwocie 25.612.586,88 zł;
- d) zestawienie zmian w kapitale własnym za rok obrotowy od 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2010 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 24.864.536,88 zł;
- e) rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy od 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2010 roku wykazujący wypływy pieniężne netto w kwocie 10.606.311,51 zł;
- f) dodatkowe informacje i objaśnienia.

[...] Uważamy, że nasze badanie stanowiło wystarczającą podstawę dla wyrażenia opinii.

[...] Naszym zdaniem, [...] sprawozdanie finansowe we wszystkich istotnych aspektach:

- a) zostało sporządzone na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych zgodnie z wymagającymi zastosowania zasadami (polityką) rachunkowości;
- b) jest zgodne w formie i treści z obowiązującymi Spółkę przepisami prawa oraz statutem Spółki;
- c) przedstawia rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową Spółki na dzień 31 grudnia 2010 roku oraz wynik finansowy za rok obrotowy od 1 stycznia do 31 grudnia 2010 roku zgodnie z obowiązującymi na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej zasadami rachunkowości określonymi w Ustawie o rachunkowości.

Przeprowadzający badanie w imieniu PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o., spółki wpisanej na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 144:

Tomasz Reinfuss
Kluczowy Biegły Rewident
Numer ewidencyjny 90038

AUDITOR'S OPINION

We have conducted an audit [...] of financial report of POLSKI KOKS S.A. (further on referred to as “Company”) seated in Katowice ul. Gawronów 22, covering:

- a) adding
- b) balance sheet as of 31st December 2010, which under assets and liabilities revealed the amount of PLN 746,818,999.90;
- c) profit and loss account for the accounting year from 1st January 2010 till 31st December 2010 revealing net profit in the amount of PLN 25,612,586.88;
- d) list of change in equity for the accounting year from 1st January 2010 till 31st December 2010 revealing increase of equity by the amount of PLN 24,864,536.88;
- e) cash flow statement for the accounting year from 1st January 2010 till 31st December 2010 revealing decrease of net cash by the amount of: PLN 10,606,311.51;
- f) Additional information and explanations

[...] In our opinion, the audit conducted by us, gave us sufficient bases to express opinion.

[...] In our opinion, [...] the financial report in all material aspects:

- a) has been prepared on the grounds of properly kept accounting books in accordance with the accounting (policy) rules requiring application.
- b) is in accordance, both, in form, and contents, with the Company statute and the legal provisions that are binding for the Company
- c) presents in a reliable and clear manner the property and financial situation of the Company as at 31st of December 2010, as well as the financial result for the accounting year from the 1st of January until the 31st of December 2010, in accordance with the in force on the territory of the Polish Republic rules of accountancy as determined in the Accountancy Act.

The person conducting the audit in the name of PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o., company entered into the list of entities entitled to conduct audits of financial reports under the number 144:

Tomasz Reinfuss
Key Auditor
(Batch number 90038)

BILANS - AKTYWA w tys. zł

BALANCE SHEET - ASSETS in thousands of PLN

	stan na dzień 31.12.2009	as at 31.12.2010	
A AKTYWA TRWAŁE →	3 323	11 803	← FIXED ASSETS
I Wartości niematerialne i prawne →	434	211	← Intangible and legal assets
II Rzeczowe aktywa trwałe →	405	9 323	← Tangible fixed assets
III Należności długoterminowe →	0	0	← Long-term receivables
IV Inwestycje długoterminowe →	2 102	1 912	← Long-term investments
V Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe →	383	357	← Long-term prepayments
	stan na dzień 31.12.2009	as at 31.12.2010	
B AKTYWA OBROTOWE →	611 660	735 016	← CURRENT ASSETS
I Zapasy →	50 203	33 012	← Inventories
II Należności krótkoterminowe →	550 023	701 107	← Short-term receivables
III Inwestycje krótkoterminowe →	11 382	627	← Short-term investments
IV Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe →	52	270	← Short-term prepayments
SUMA AKTYWÓW →	614 984	746 819	← TOTAL ASSETS

BILANS - PASYWA w tys. zł

BALANCE SHEET - LIABILITIES in thousands of PLN

	stan na dzień 31.12.2009	as at 31.12.2010	
A KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY			EQUITY CAPITAL (OWN FUNDS)
I Kapitał podstawowy	4 100	4 100	Share capital
II Kapitał zapasowy	41 836	46 633	Disclosed capital
III Kapitał rezerwy z aktualizacji wyceny	0	0	Revaluation reserve
IV Pozostałe kapitały rezerwowe	0	0	Other reserve capital
V Zysk /strata/ z lat ubiegłych	0	0	Retained profit /loss/
VI Zysk /strata/ netto	5 545	25 613	Net profit /loss/
B ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA			LIABILITIES AND PROVISIONS FOR LIABILITIES
I Rezerwy na zobowiązania	718	23 392	Provisions for liabilities
II Zobowiązania długoterminowe	0	0	Long-term liabilities
III Zobowiązania krótkoterminowe	562 784	647 081	Short-term liabilities
IV Rozliczenia międzyokresowe	0	0	Prepayments
PASYWA RAZEM	614 984	746 819	TOTAL LIABILITIES

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (WARIANT KALKULACYJNY)

PROFIT AND LOSS STATEMENT (MULTIPLE-STEP VARIANT)

	01.01-31.12 2009	01.01-31.12 2010	
	w tys. zł		in thousands of PLN
Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi wraz ze sprzedażą węgla pod produkcję koksu do jednostek powiązanych	2 952 043	5 602 180	Net sales revenue and similar items, including sale of coal for coke production to associated entities
sprzedaż węgla pod prod. koksu do jednostek powiązanych	-1 048 365	-2 188 885	sale of coal for coke production to associated entities
Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi	1 903 678	3 413 295	Net income from sale and similar items
w tym: przychody netto ze sprzedaży produktów	95 579	110 657	net revenues from sales of products
przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	1 808 099	3 302 638	net revenues from sales of goods and materials
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	1 841 341	3 368 010	Cost of sold products, goods and materials
w tym: koszt wytworzenia sprzedanych produktów	94 405	109 947	costs of production of the sold products
wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 746 936	3 258 063	value of sold goods and materials
Zysk /strata/ brutto ze sprzedaży	62 337	45 285	Gross profit /loss/ on sales
Koszty sprzedaży	40 087	6 856	Sales costs
Koszty ogólne zarządu	8 864	10 754	General management costs
Zysk /strata/ ze sprzedaży	13 386	27 675	Profit /loss/ on sales
Pozostałe przychody operacyjne	2 590	78	Other operating income
Pozostałe koszty operacyjne	2 377	526	Other operating costs
Zysk /strata/ z działalności operacyjnej	13 599	27 227	Profit /loss/ on operating activity
Przychody finansowe	5 945	7 508	Financial revenues
Koszty finansowe	12 603	2 932	Financial costs
Saldo przychodów i kosztów finansowych	-6 658	4 576	Financial income and costs balance
Zysk /strata/ z działalności gospodarczej	6 941	31 803	Profit/loss/ on business activity
Zyski nadzwyczajne	0	0	Extraordinary profits
Straty nadzwyczajne	0	0	Incidental losses
Zysk /strata/ brutto	6 941	31 803	Gross profit /loss/
Obowiązkowe zmniejszenia wyniku finansowego	1 396	6 190	Compulsory decrease of financial result
Zysk/strata netto	5 545	25 613	Net profit/loss

RAPORT ROCZNY
ANNUAL REPORT

2010

PL 40-527 Katowice

ul. Gawronów 22

tel. +48 32 357 09 00 - 04

fax +48 32 357 09 08

www.polskikoks.pl

ISO 9001
BUREAU VERITAS
Certification
N° PL 8000304

